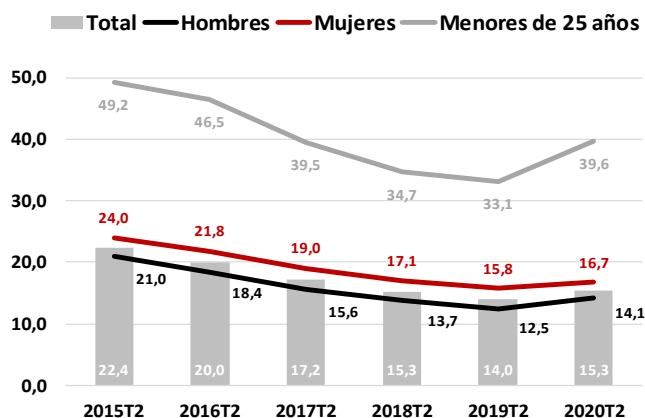


Cuadro de evolución sociolaboral

Número 20 – Septiembre de 2020

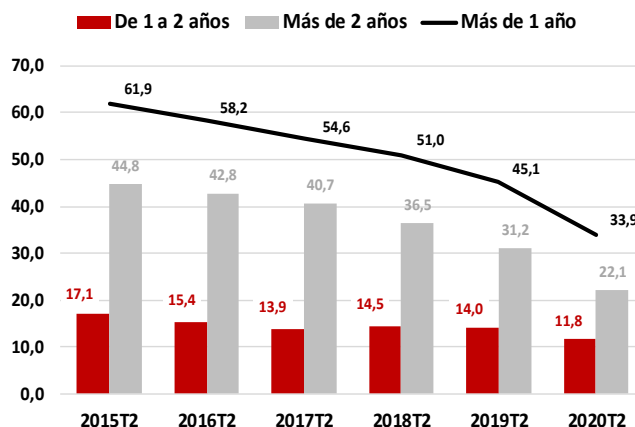
G1 - TASAS DE PARO

Porcentaje de desempleados sobre el total de activos



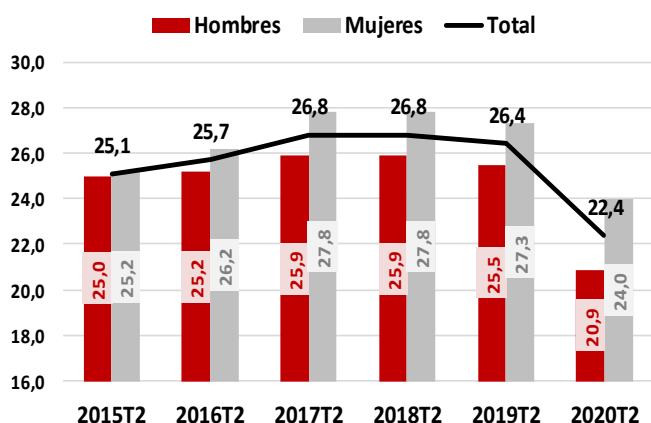
G2 - PARO DE LARGA DURACIÓN

Porcentaje de parados por tiempo de búsqueda



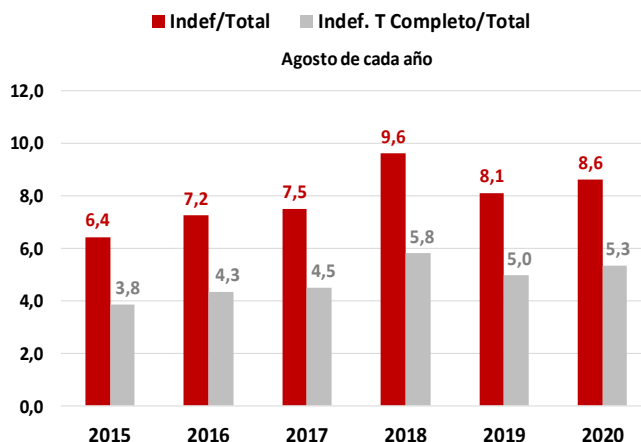
G3 - TASAS DE TEMPORALIDAD

Porcentaje de personas con contrato temporal sobre el total



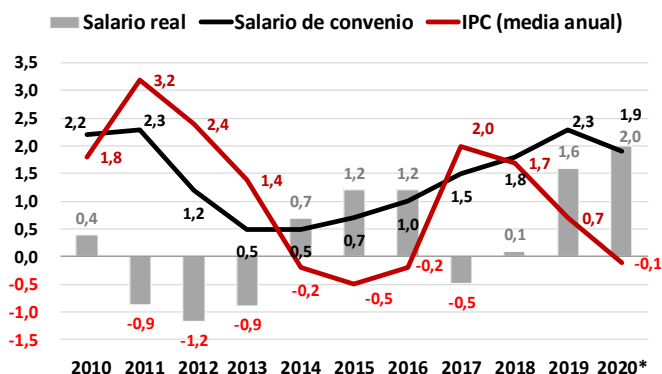
G4 - PESO DE LA CONTRATACIÓN INDEFINIDA

Porcentaje sobre el total de contratos realizados



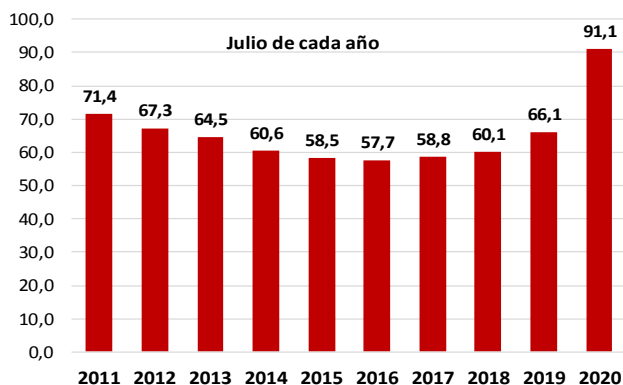
G5 - PODER ADQUISITIVO DE LOS SALARIOS

Tasas de variación anual



G6 - COBERTURA DE LAS PRESTACIONES POR DESEMPLEO

Porcentaje de beneficiarios sobre total de parados registrados con experiencia laboral

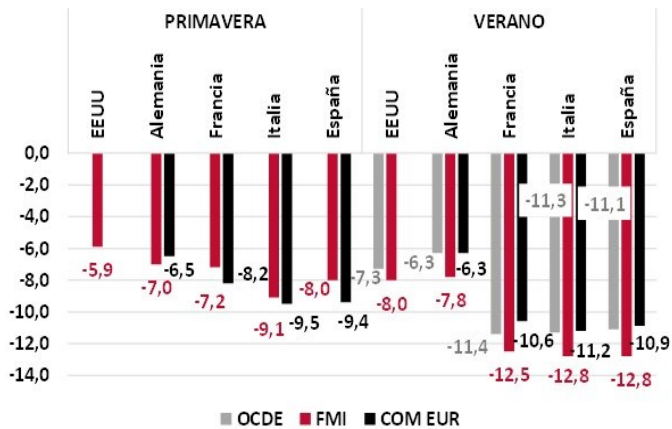


*Datos de 2020 hasta julio

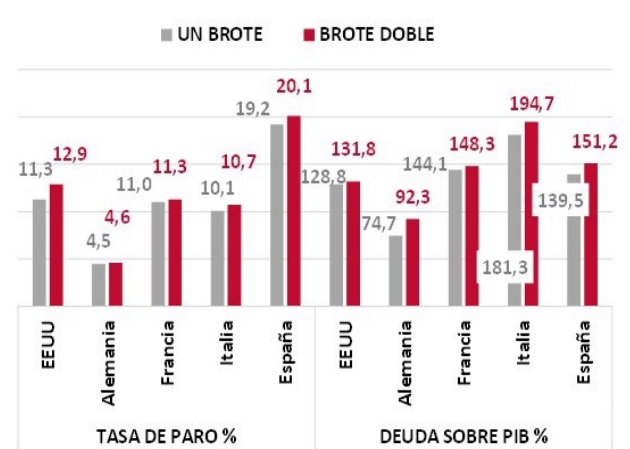
Fuentes: Servicio Estudios de la Confederación de UGT a partir de EPA, INE (G1); EPA, INE (G2); EPA, INE (G3); Estadística de contratos, SEPE (G4); Estadística de convenios, MITRAMISS e IPC, INE (G5); MITRAMISS (G6).

GRÁFICOS DEL MES

G7 - PREVISIONES DE CRECIMIENTO 2020. DIFERENTES ORGANISMOS. PAÍSES SELECCIONADOS. (%)



G8 - PREVISIONES TASA PARO Y DEUDA SOBRE PIB 2020. OCDE. PAÍSES SELECCIONADOS. (%)



PREVISIONES SOBRE LOS EFECTOS ECONOMICOS DEL COVID-19: PERSISTE LA INCERTIDUMBRE

La extensión de la epidemia causada por el COVID-19 obligó a poner en marcha acciones sin precedentes y de manera geográficamente generalizada, a fin de contener el contagio y tratar de evitar el colapso de los sistemas sanitarios. Varias de estas medidas impedían la realización de una parte muy significativa de la actividad económica, incluyendo el confinamiento de la población en sus domicilios particulares. Ello se sumó a la reducción de los flujos comerciales de bienes y servicios que formó parte de la primera reacción a los indicios de pandemia. El resultado para la economía global ha supuesto el mayor impacto negativo registrado desde la Segunda Guerra Mundial.

Tratar de prever la dimensión y extensión del impacto, así como el tiempo que podrían tardar los países en recuperarse se ha convertido en un reto al que se enfrentan los principales organismos de previsión económica, nacionales o internacionales. Maxime cuando la duración de la pandemia o la posibilidad de rebrotes son un factor que introduce enorme incertidumbre.

En los gráficos se muestra un resumen de lo más relevante que las diferentes previsiones muestran hoy en día, y que permiten destacar algunas regularidades

Lo primero es una significativa diferencia en volumen del impacto. Los países que presentan un pronóstico peor son aquellos que están más expuestos a las actividades relacionadas con el sector turístico, o también donde actividades que implican una destacable dimensión social en su consumo (hostelería, venta al por menor) ocupan un mayor peso en la economía. Esto influye en que los resultados para Italia y España sean mucho más desfavorables que los que se contemplan para Alemania, por mencionar algún ejemplo entre las principales economías de la zona.

En segundo lugar, se observa un acusado deterioro del escenario desde las previsiones que se hicieron al principio de la crisis, hacia la primavera, respecto de las que se han hecho en los meses de junio y julio (gráfico 7). Esto se debe a que las primeras incluían mucha menos información del segundo trimestre del año –donde se pusieron en práctica el grueso de medidas de confinamiento– que las segundas, elaboradas con un volumen de datos pertenecientes al segundo trimestre mucho mayor. Este deterioro se produce, por tanto (y lamentablemente) por inclusión de información real, y no por un deterioro de las expectativas.

Por esa misma razón cabe mencionar que durante el verano, al acabar las medidas de confinamiento, se ha producido un aumento de la actividad económica respecto de la primavera en la práctica totalidad de los países. Como consecuencia, la ronda de pronósticos en los próximos meses probablemente mejore algo las previsiones que hasta el momento se están manejando.

No obstante, en los resultados finales va a ser absolutamente definitorio si ha habido o no que adoptar, y en qué grado, nuevas medias de confinamiento. Para dar una idea del impacto que algo así podría suponer se muestran las predicciones de la OCDE (gráfico 8). Estas ofrecieron dos escenarios, uno con una sola oleada del COVID y otro con dos, donde la segunda oleada tenía lugar entre finales de 2020 e inicios de 2021. El impacto estimado para la economía mundial de este segundo rebrote sería una caída adicional en el PIB de 1,6 puntos adicionales.

Merece la pena observar los **datos de endeudamiento sobre PIB**. Aunque los mostrados en el gráfico son sensiblemente superiores a los que el cómputo para el Protocolo de Déficit Excesivo contabilizaría, en todo caso quedarían muy alejados, para los países de la euro área, del 60% que el Pacto de Estabilidad y Crecimiento prescribe. Lo que parece evidente es que la Unión Monetaria debería revisar sus actuales reglas de gobernanza, abandonando para siempre las reglas discrecionales que tan solo han servido para someter a los países de la zona durante décadas a políticas al servicio de una determinada visión económica, y que desde 2008 han demostrado con toda crudeza su ineficacia y falta de rigor.

En cuanto a la forma de la recuperación (si esta va a ser rápida, con forma de V, llegando a los niveles similares a los previos a la crisis durante 2021, o si esta recuperación no será completa hasta 2022) los pronósticos se escoran en general hacia la segunda opción, aunque con diferencias según el país.

PANEL DE DATOS DE COYUNTURA NACIONAL

				Unidad	2019	2020	Evolución reciente		
							Dato anterior	Último dato	
PRODUCCIÓN Y MERCADO DE TRABAJO									
PIB		Tasa de crecimiento real anual	Var. %	2,0	-13,1	1T/20	-4,1	2T/20	(*) -22,1
		Tasa de crecimiento zona euro	Var. %	1,2	-9,0	1T/20	-3,2	2T/20	(*) -14,7
Empleo	Ocupados	Ocupados totales (EPA)	Miles	19.779,3	19.144,3	1T/20	19.681,3	2T/20	18.607,2
		Tasa crecimiento anual	%	2,3	-2,5		1,1		-6,0
		Afiliados (Seguridad Social)	Miles	19.278,7	18.829,8	jul-20	18.785,5	ago-20	18.792,4
		Tasa crecimiento anual	Var. %	2,6	-2,0		-3,8		-2,7
Calidad del empleo	Asalariados por tipo de contrato	Total	Miles	16.670,5	16.043,5	1T/20	16.560,1	2T/20	15.526,8
		Contrato indefinido		12.293,6	12.236,9		12.417,5		12.056,2
		Contrato temporal		4.377,0	3.806,7		4.142,6		3.470,7
	Tasa de temporalidad	Total	%	26,3	23,7	1T/20	25,0	2T/20	22,4
		Sector público		27,6	27,2		27,5		26,9
		Sector privado		25,9	22,8		24,4		21,2
	Contratos (SEPE)	Total realizados	Miles	22.512,0	9.954,3	jul-20	1.536,1	ago-20	1.118,7
		Indefinidos sobre total	%	9,6	9,9		9,2		8,6
Desempleo	Desempleados	Total	Miles	3.247,8	3.340,5	1T/20	3.313,0	2T/20	3.368,0
		Hombres		1.527,8	1.615,7		1.564,2		1.667,1
		Mujeres		1.720,0	1.724,9		1.748,8		1.700,9
		Parados registrados (SEPE)	Miles	3.148,8	3.647,0	jul-20	3.773,0	ago-20	3.802,8
	Tasa de paro	Total	%	14,1	14,9	1T/20	14,4	2T/20	15,3
		Hombres		12,4	13,5		12,8		14,1
		Mujeres		16,0	16,5		16,2		16,7
	Prestaciones	Beneficiarios prestaciones	Miles	1.861,0	3.282,5	jul-20	3.981,0	jul-20	3.241,8
		Tasa de cobertura	%	62,4	93,7		(**) 109,2		91,1
PRECIOS Y SALARIOS									
Precios	IPC	General	Var. %	0,7	-0,1	jul-20	-0,6	ago-20	-0,5
		Zona euro		1,3	0,5		0,4		-0,2
Salarios	Negociación colectiva	Aumento salarial pactado	Var. %	2,3	1,9	jul-20	2,0	jul-20	1,9
		Convenios totales	Unidades	4.270	2.626		2.508		2.626
		Trabajadores afectados	Miles	10.294,4	6.905,1		6.644,0		6.905,1
	Encuesta Trimestral de Coste Laboral	Coste laboral total	€/mes	2.630,9	2.570,3	4T/19	2.755,2	1T/20	2.570,3
		Variación anual	Var. %	2,2	0,8		2,3		0,8
		Coste salarial total	€/mes	1.955,2	1.889,8		2.075,4		1.889,8
		Variación anual	Var. %	1,9	0,7		1,8		0,7
	Contabilidad Nacional	Remuneración por asalariado	Var. %	2,0	2,9	1T/20	1,8	2T/20	(*) 3,9
Coste Laboral Unitario			2,3	7,1		5,5		(*) 8,7	

(*) Estimación adelantada

(**) La tasa de cobertura puede superar el 100% debido a la inclusión de beneficiarios por ERTE, no registrados en el paro pero percibiendo prestación